



建設営業の仕事完全網羅した書籍『建設業の営業担当者読本』。マナーから顧客攻略法、チームマネジメント術まで、出来る＆売れる営業担当者の秘訣を伝授。書店のみならず、研修教材としてご活用の方にもご好評を頂いています。

この書籍にWEBテストを組み合わせ、お求めやすい価格のeラーニング教材としてご提供いたします。WEBテストで学習の定着度が把握でき、書籍を読む以上の効果が期待できます。

建設業の営業担当者読本コース

コースの特長

社内研修の事前・事後学習教材、独習教材に
マナーから書類作成、チーム営業法まで営業に必要な知識を網羅
書籍+WEBテストの組み合わせで知識を定着(紙版・電子版を選択可能)

学習の流れ

■ テキスト学習



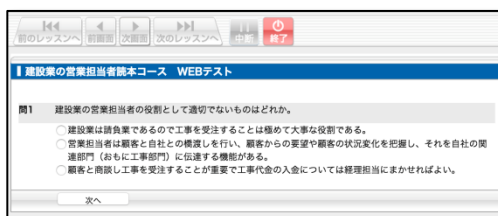
日本コンサルタントグループの好評書籍をベースにしています。品質・内容・実績を評価していただいたロングセラーを、企業内教育においてより活用しやすいeラーニング形式でご提供します。電子版ならタブレット・スマホ等でいつでも学習可能。現場ですぐに参照できます。

※紙書籍も選択可能

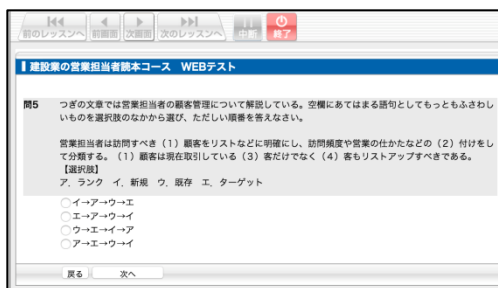


目的やストーリーを構築して顧客攻略し、チームをマネジメントして売上を伸ばせる営業担当者に必要な知識、考え方を学びます。

■ WEBテストを受験



書籍の学習を終えたら択一式のWEBテストを受験します。WEBテスト単体でのお申込みも可能です(※過去受講なさった方など、書籍をすでにお持ちの方)



例文を読んで対応を考える問題、イラストに描かれた場面について答える問題など、よいコミュニケーションとはなにか考えながら解答します。

テスト合格・修了

コンテンツ

第1部 建設営業担当者としての基本

◆第1章 建設営業担当者の役割と能力要件
建設営業担当者の役割／営業マナー／顧客管理 など

◆第2章 営業マナー基本

身だしなみの基本／表情のつくり方／名刺交換の行い方 など

◆第3章 コミュニケーション能力

上手に聴く技術／上手に質問する技術／顧客のタイプを知る など

第2部 建設業の実務

◆第4章 官庁営業活動の実務

公共工事の出件／入札制度／指名参加願いと経営事項審査 など

◆第5章 民間営業(潜在需要開拓営業)活動の実務

建設市場とは何か／顧客市場の分類／顧客ターゲットの設定 など

◆第6章 商談技術

アポイントメントの取り方／顧客との交渉／顧客対応の話し方 など

第3部 建設営業活動の管理

◆第7章 計画的な建設営業活動

年間計画／月間計画・週間計画 など

◆第8章 チーム営業活動によるプロセス管理

チーム営業とは何か／計画的な営業と実行力／営業情報の共有化 など

◆第9章 請負契約と入金管理

請負契約／与信管理／代金回収 など

◆ WEBテスト

第1部 建設営業担当者としての基本

第2部 建設業の実務

第3部 建設営業活動の管理

コース概要

■受講料: 1人につき4,950円(税込)

■受講方法: 書籍+WEBテスト(ASP提供)

■受講期間: 3ヵ月(標準学習時間: 計8時間)

■学習対象者: 若手社員

★書籍をお持ちの方向けに、WEBテストのみ受験するコース(税抜3,000円)もご提供しております。

動作環境

パソコン

OS	Windows(8.1, 10)、Mac OS X
ブラウザ	Windows[Microsoft Edge, FireFox, Chrome]、Mac[Safari]
※Internet Explorerは、対応していません。 ※Windows 7は、動作保証外となります。	

タブレット・スマートフォン

iPad・iPhone	iOS:iOS10.0～ ブラウザ:Safari
Android系タブレット スマートフォン	OS:Android5.0～ ブラウザ:Chrome

◆内容・お申込みに関するお問い合わせ先

株式会社日本コンサルタントグループ メディアセンター
〒161-0033 東京都新宿区下落合三丁目16-14
TEL:03-3565-3976 FAX:03-3565-0961
e-Mail bel_sales@niccon.co.jp
ホームページ <http://www.niccon.co.jp/elg/>

販売店

eラーニング「建設業の営業担当者読本コース」 申込書 FAX:03-3565-0961

■申込金額 1人につき4,950円(税込) × 名 = 円 ※ご希望の書籍にOをつけてください (紙版 電子版)

■会社名	■部署	■役職
■申込責任者名	■住所 〒	
※実際に受講する方については別紙名簿を作成していただきます		
■TEL	■FAX	
■e-mail	■開講希望日 ()月(1日・15日)	

弊社では、経営コンサルタント業務における商品、関連するアフターサービス、新商品・サービスに関する情報をお知らせする目的で、個人情報保有しております。いただいた個人情報は、お問い合わせ内容に関するお答え、必要に応じた資料送付などに利用いたします。また今後、前述の目的にも利用いたします。

個人情報の取り扱いに関するお問い合わせ先 営業本部:03-5996-7541